

licales para altas profundidades. Esta herramienta proporciona un avance estratégico en el diseño de cables umbilicales complejos para campos petrolíferos y gasísticos. Puesto que los centros de producción de petróleo y gas continúan desplazándose cada vez más hacia aguas más y más profundas, cada vez es más creciente la demanda de sistemas umbilicales. Cuando los tubos umbilicales de acero son suspendidos desde una plataforma flotante hasta el lecho marino a 2.000 o 3.000 metros de profundidad, las fuerzas en el interior de la estructura del cable, que son insignificantes en aguas de profundidad normal, pasan a ser críticas. Nexans ha desarrollado, en cooperación con Marintek, en Trondheim (Noruega) este software específicamente para cuantificar estos efectos, permitiendo a los ingenieros ganar un más profundo conocimiento de cómo estas fuerzas influyen en el período de vida útil del cable umbilical y sus prestaciones. Tel. 937 134 585 Correo-e: david.anton@nexans.com Internet: www.nexans.es



>> Solución integrada para pequeñas y medianas empresas

IBS, International Business Systems, proveedor de soluciones de gestión empresarial dirigidas a la pequeña y mediana empresa, ha presentado IBS Electro, su solución vertical para el sector de la distribución de material eléctrico. Se trata de una solución que satisface las necesidades de gestión de este sector reduciendo los costes de la cadena de suministro y garantizando el ROI dentro del año. IBS Electro ofrece una visión completa de las distintas áreas que configuran la empresa (almacén, aprovisionamiento, finanzas, servicio al cliente, etc.) e integra en una única aplicación todos los datos de la empresa. Al disponer de una única fuente de recursos, que se actualiza de forma constante, se produce un importante ahorro en tiempo y dinero pudiendo realizar análisis de rentabilidad sobre clientes, artículos, familias de artículos y cliente/artículo. La solución permite gestionar de forma eficaz el almacén, una de las áreas críticas para un distribuidor de material eléctrico, teniendo en cuenta el aprovisionamiento, los pedidos recibidos, la estacionalidad del producto, etc. Asimismo, esta herramienta resuelve la complejidad de la gestión de la situación comercial por cliente, permitiendo, por ejemplo, la segmentación de los clientes por categorías para poder calcular el descuento aplicable a cada uno de ellos. IBS Electro se integra con facilidad con cualquier plataforma del mercado facilitando el envío de pedidos y la recepción de facturas a proveedores. Uno de los problemas que más preocupan a los distribuidores de material eléctrico es la relación con sus clientes por lo que requieren un sistema de CRM. IBS Electro ha integrado el CRM de IBS para ofrecer soporte a las actividades de marketing y a la gestión de los pedidos del cliente. Asimismo, IBS Electro ofrece una solución de Business Intelligence para facilitar y mejorar el análisis estratégico, la planificación y la toma de decisiones. Permite realizar un

seguimiento de las claves indicadoras del rendimiento (KPI) y del retorno de la inversión así como un análisis de la rentabilidad por *partner* o producto. Recientemente IBS Iberia ha anunciado la firma de un acuerdo de colaboración con ADIME, asociación española sin ánimo de lucro que agrupa a las empresas más importantes de almacenaje y distribución de material eléctrico y electrónico de España. Según dicho acuerdo, la compañía colaborará en la expansión y consolidación de la base de datos Adibank, el catálogo electrónico de productos y especificaciones técnicas creado por y para los Profesionales del Sector de Material Eléctrico. La compañía, desarrolladora y proveedora de soluciones para el entorno empresarial, ofrece sus servicios altamente especializados en sectores de actividad como la distribución farmacéutica, la distribución de materiales eléctricos y la industria editorial. Tel. 913 834 320 Correo-e: info@bscp.com Internet: www.ibsesp.com

>> Unidad automática para deshacerse de desechos de manera aséptica

Initial, empresa del grupo Rentokil-Initial especializada en productos y servicios de higiene, presenta su Unidad Automática, la unidad más avanzada del mercado ya que permite al usuario deshacerse del desecho sin necesidad de entrar en contacto con la misma, evitando riesgos innecesarios. La nueva unidad automática soluciona el problema de la transmisión de infecciones en baños de uso público, especialmente en los femeninos, donde compresas y tampones contaminados por bacterias como estafilococos o el estreptococos, muchos de ellos patógenos, ensucian y producen un olor desagradable en los servicios. Las unidades automáticas de Initial controlan las bacterias gracias a una tapa que se abre con sólo pasar la mano por encima (sin contacto). Como es basculante, permite depositar los desechos sin que se vea su contenido de forma cómoda gracias a su diseño ergonómico. La unidad automática está fabricada con material incombustible y su interior, cerrado herméticamente, está totalmente higienizado y desodorizado con un producto exclusivo de Initial, respetuoso con el medio ambiente, que mantiene en perfectas condiciones el interior de la unidad alrededor de 30 días, controlando la descomposición de las bacterias y evitando la existencia de olor desagradable en el baño. Antes de ubicar cada unidad, Initial estudia las necesidades específicas del cliente de manera que éstas se adapten en tamaño y frecuencias al lugar. El compuesto químico es exclusivo y se adapta a las dimensiones de la unidad. Los técnicos de Initial colocan y reponen las unidades cada 28 días aproximadamente. La unidad automática se coloca fácilmente al lado del inodoro, no necesita ni bolsas, ni filtros, ni recambios de ningún tipo y funciona sin energía. Tel. 917 818 090

